

Читайте в номере:

Открытое письмо Неделчо Спасова **1 стр.**

Лучшая Зона **2 стр.**

Лучший КК июля **2 стр.**

Лучший РО июля **3 стр.**

Размышления БТ **4 стр.**

Обучаем Менеджеров Команд **5 стр.**

Назначения месяца: БТ Неля Карпенко **6 стр.**

Турнир по пляжному волейболу в Днепропетровске **6 стр.**

Акция «Любимый клиент» **7 стр.**

Победители акции для новых клиентов в июле **7 стр.**

Знакомимся с РО: Винница **8 стр.**

Офисные питомцы iCredit **8 стр.**

ТЕМА НОМЕРА:

Открытое письмо Генерального Директора Неделчо Спасова

Здравствуйтесь, уважаемые коллеги! Хочу поделиться информацией о развитии группы Изи Кредит к этому моменту, а также, рассеять сомнения, которые возникли у некоторых из вас в связи с будущим iCredit Украина.

К этому моменту, группа Изи Кредит работает в Болгарии, Румынии, Польше и в течение 3 месяцев ей предстоит открытие наших компаний в Чехии и Македонии. В области домашнего кредитования, мы являемся 2-ой по величине компанией в мире, после International Personal Finance Великобритания, которая и есть создателем нашей бизнес-модели еще в далеком 1886 году. В портфолио своих финансовых услуг Изи Кредит предлагает: кредиты с посещением на дому, потребительские кредиты, ипотечные кредиты, фирменные кредиты, кредитные карты, страховые и пенсионные продукты и много других финансовых продуктов! Компания получила лицензию на частный пенсионный фонд 24.07.2014, которая позволит ей набирать и управлять сотнями миллионов пенсионных взносов и является исключительным признанием для нашей стабильности и успеха к этому моменту. В дополнение, Изи Кредит, также, ведет переговоры о покупке банка, который будет оперировать на территории всего Европейского Союза.

iCredit Украина является неделимой частью группы Изи Кредит и мы решительно настроены на раз-

витие Компании в Украине. В связи с этим, разговоры некоторых бывших коллег о ее банкротстве, продаже и другие, не только неверны, но и глупы! Их единственной целью является заблуждение, обман и привлечение Вас и Ваших Клиентов к своим маленьким, несерьезным компаниям, которые на рынке со вчерашнего дня и у которых нет будущего! Прошу вас, не верьте им и не поддавайтесь их злонамеренным внушениям!

Каждая компания группы Изи Кредит, которая работает на международном рынке, достигает этапа в своем развитии, когда ее управление принимают на себя местные люди. В случае с Украиной, на место Пламена Христова был назначен Совет Директоров, который состоит из: Светланы Кулеминой, Сергея Свиначенко и Андрея Мережинского. Эти коллеги проявили себя в своей лояльности и высоком профессионализме! Давайте поможем им провести iCredit Украина через трудности и вывести ее на широкий путь! Рассчитываю на каждого Кредитного Консультанта, Менеджера Команды, Регионального Менеджера, Зонального Менеджера и коллег из Центрального офиса, на вашу активную работу для занятия лидерской позиции в Украине, где и есть наше место по праву и силе профессионализма, и честности в нашей работе!

iCredit Украина будет и дальше существовать, многие годы, надеюсь, что, каждый из Вас, будет частью ее команды, команды победителей! Успехов и будьте здоровы и счастливы!

ЛУЧШАЯ ЗОНА ИЮЛЯ

Юг и Зональный менеджер Валерий Джежелий



С 1 июля 2014 года у нас запустился конкурс на лучшую Зону по Украине. Валерий Джежелий — Зональный менеджер, чья зона победила в июле, получив премию в 10 000 грн.

Валерий, Ваша зона стала лучшей по итогам июля. Вы выиграли 10 000 грн. Как планируете исполь-

зовать выигрыш, на какие цели направите?

Все 10 000 грн. я распределил поровну между 5 РМ, по 2000 грн. Ведь это они выполнили показатели.

Как вы добились таких результатов, есть ли какие то секреты?

Секрет очень простой: Руководителю нужно поверить в возможности подчиненных, а подчиненные должны поверить в компетентность и порядочность руководителя. И главное правило — играть по правилам. Никаких мошенничеств с виртуальными платежами и фиктивами. Только тогда можно добиться сборов и уменьшения просрочки. Как говорят в Одессе: полюбите Одессу, какая она есть, и Одесса полюбит тебя.

Что является стимулом в достижении высоких результатов?

Соперничество и командный дух. А команда и взаимопомощь в Южном регионе есть. По окончании работы Echeck в последний день месяца мне звонили Руководители филиалов Южного региона, интересуясь результатами работы зоны - общего командного результата. Очень приятно было слышать то, что у них таких результатов никогда не было. Это, наверное, самая большая благодарность для руководителя.

Каким должен быть успешный руководитель?

Целеустремленным, умеющим управлять коллективом, для достижения поставленных целей, лидером данного коллектива

ЛУЧШИЙ КРЕДИТНЫЙ КОНСУЛЬТАНТ ИЮЛЯ



В июле лучшим Кредитным консультантом по Украине снова стала Наталья Николаевна Рожко из регионального офиса Одесса2. В прошлом месяце Наталья выиграла подарочный сертификат на путешествие в соревновании среди КК, а также стала лучшим Кредитным консультантом июня. Судя по тому, что Наталья второй месяц подряд попадает на страницы нашей газеты — отдыхать она еще не начинала, и очень упорно работает, несмотря на жару.

Наталья Рожко из РО Одесса2 выдала в июле 20 кредитов и заняла 1 место, Дарья Шевченко из РО Днепрпетровск выдала 17 кредитов и заняла 2 место, а Ирина Олифиренко из РО Днепрпетровск выдала 15

Наталья Рожко, Одесса2

кредитов и заняла 3 место.

Мы задали Наталье несколько вопросов.

Расскажите о себе, Вашем опыте работы, что закончили, где работали?

Свою трудовую деятельность начала еще со школы, обучение совмещала с работой, так как всегда считала, что сидеть на месте не интересно. Работать начала в местной Винницкий редакции, летом ездила работать в Крым, осенью снова возвращалась на обучение.

Как вы добились таких результатов, есть ли какие-то секреты?

Благодаря хорошему обучению и правильно поставленным целям РМ Телятников Павла Борисовича и МК Ямпольского Виктора Ивановича, мы вместе успешно работаем и побеждаем.

Что для вас значит работа в iCredit?

Работа в iCredit приносит мне массу удовольствия, так как всегда общаешься с людьми и получаешь большой опыт.

Какие Ваши качества помогают

Вам в работе?

В жизни я лидер, всегда на позитиве и настроена на лучшее.

Как проводите свободное время?

Свободное время люблю проводить со своими родными и друзьями, также люблю путешествовать.

В чем секрет Вашего успеха? Что конкретно вы делаете для увеличения продаж?

Ничего сверхъестественного я не делаю. Стандартно распространяю флаера и клею расклейки, но люди сами тянутся ко мне. Ведь я людям предоставляю своевременную помощь. Именно тогда, когда это необходимо. Мы взаимовыгодны и нужны друг другу и хорошо это понимаем.

У нас снова организовано соревнование для КК на второе полугодие 2014 года. Собираетесь победить?

Было бы неплохо! Даже если займу не первое место, а второе или третье — подарки там тоже очень хорошие.

Желаем Наталье дальнейших рабочих успехов, а также хорошего отдыха.

ЛУЧШИЙ РЕГИОНАЛЬНЫЙ ОФИС ИЮНЯ

Бровары



Лучшим Региональным офисом июля стал Региональный офис Бровары и Региональный менеджер Ирина Дуброва.

Расскажите о себе, вашем опыте работы, что закончили, где работали?

Закончила Европейский Университет, специальность «Экономист». Около 3-х лет работала в Эмиграционном центре по миграции населения, помощником руководителя. Далее до прихода в компанию iCredit занималась частной предпринимательской деятельностью. Пришла в iCredit в октябре 2011 года на позицию кредитного консультанта, в настоящее время - региональный менеджер.

Как вы добились таких результатов, есть ли какие-то секреты?

Секретов нет, все, что мы делаем — это благодаря нашему дружному коллективу. Когда есть команда профессионалов, в которой каждый занимает свою позицию и качественно выполняет порученную ему работу, результат придет сам по себе.

Что является стимулом в достижении высоких результатов?

Работоспособность коллектива. Если цель достигнута и получен результат, который удовлетворяет и морально и материально, появляется стимул для стабильности достигнутых результатов и развитии Регионального офиса.

Каким должен быть руководитель?

Строгим и справедливым. Доступным для каждого сотрудника.

Что для вас значит работа в iCredit?

Опыт работы, который пригодится в любой сфере жизнедеятельности человека.

Расскажите о своих коллегах и офисе?

Менеджер команды Погребнюк Екатерина Николаевна. Пришла в компанию в мае 2011 года на должность кредитного консультанта, с октября заняла должность МК. Считаю, что КК - это самое важное звено, благодаря которому компания держится на плаву. Поэтому важно, чтобы каждый КК лично чувствовал поддержку и помощь в любой сложной ситуации от своего МК. Имеет огромное чувство юмора, активная, грамотно планирует свой рабочий день.

Менеджер команды Тарнавич Татьяна Ивановна. Пришла в компанию в июле 2013 на позицию МК. Проявила себя, как ответственный, целеустремленный сотрудник. Работает по принципу «ЗН». Нет ничего невозможного. Любит путешествовать.

Кредитный консультант Шелягин Артем. Работает в нашей компании с октября 2013 года. Зарекомендовал себя как ответственный сотрудник, который всегда придет на помощь в нужную минуту. В январе 2014 года был вручен диплом лучшему КК месяца нашего РО. Профессионально занимается баскетболом, любит отдыхать в кругу друзей.

Кредитный консультант Ткачук Светлана. В наш коллектив пришла в феврале 2013 года. Активный человек, который успевает ежедневно распространять рекламную продукцию, совмещать воспитание двух прекрасных

деток и не менее качественно выполнять свои профессиональные обязанности. Любит отдых в кругу семьи.

Кредитный консультант Гербовец Елена. Пришла в нашу компанию в феврале 2013 года, относительно недавно и уже успела проявить свой профессионализм. На данный момент входит в 10 лучших КК по Украине. Находит общий язык с любым клиентом. Много путешествует.

Кредитный консультант Спасюк Алла. Пришла в наш коллектив в феврале 2014 года. Профессионал с огромным опытом работы на руководящих позициях. Разносторонний человек, который всегда добивается успеха.

Какие Ваши качества помогают Вам в работе?

Оптимизм, организованность, коммуникабельность.

Как проводите свободное время?

Люблю активный отдых, путешествовать.

Какие цели в работе и жизни ставите?

Целей много, но далеко идущих планов не строю, потому как жизненные ситуации могут повернуться в неизвестном направлении. На данный момент — это работа и моя семья.

Пожелания коллегам?

Чтобы работа не была в тягость, а приносила только положительные эмоции. Также хотим поблагодарить нашего ЗМ Кирову Ларису, и нашего БТ Кузьмук Валентину за помощь, поддержку и взаимопонимание.





Размышления бизнес-тренера

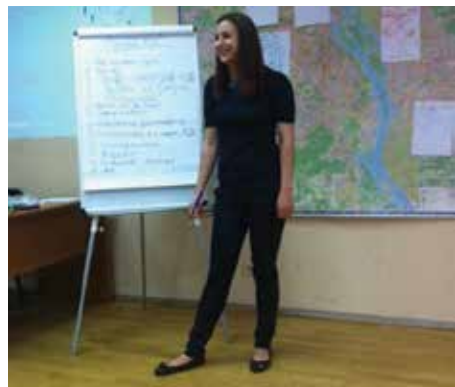
Постоянная рубрика от бизнес-тренера Киева, Валентины Кузьмук.

Наша компания, как никто другой, уделяет много внимания такому важному в любом бизнесе направлению, как обучение. Это и вводное обучение для новых сотрудников, онлайн-встречи и онлайн-обучение, аудиторные тренинги.

В июле проводились тренинги в разных зонах для РМ и МК по теме создания команды. В Киевской Зоне прошел тренинг для РМ, а в августе будет для МК по созданию и развитию команды.

Все мы уже столько раз обсуждали где и как искать сотрудников! Но, в этот раз, обозначив только самые эффективные каналы поиска и привлечения КК, мы немало времени уделили тому, как работать с сотрудниками, удерживать, да еще и развивать! Очень приятно работать с теми офисами, приходя в которые, чувствуется, что это не просто люди, формально и механически выполняющие свои должностные обязанности, а это команда! Команда, которая работает совместно, и совместно достигает и покоряет «новые вершины»!

Очень мало: «набрать команду», куда важнее: «создать команду»!





Людмила Палько, Бизнес-Тренер Зоны Центр-Восток

В июле произошло важное событие для региона Центр-Восток — тренинг для Менеджеров команд по формированию коллектива и удержанию своих Кредитных консультантов. Обучение проходило в легкой

Обучаем Менеджеров Команд

и непринужденной обстановке, где участники могли получить новую информацию, а также поучаствовать в смоделированных игровых ситуациях, которые отражают реальную работу.

На вопрос, что самым полезным было во время тренинга, участники, как один говорили: обмен опытом. Действительно встречаться и общаться — это очень важно для коллег. Наиболее эмоционально прошло обсуждение путей поиска кредитных консультантов и правильное проведение собеседования. Менеджеры команд побывали в роли и соискателя и того, кто проводит собеседование. Вывод, к которому пришли все участники — остается работать тот консультант, кому еще в самом начале показали, как опыт работы именно в нашей Компании сможет приблизить его к целям и желаниям, которых он хочет достичь в жизни.

Очень увлекательным, из-за своей актуальности, был вопрос первичной

адаптации новых Кредитных консультантов в коллективе, т. к. именно от качества уделенного внимания новому сотруднику зависит то, насколько долго, увлеченно и эффективно будет работать этот человек. В процессе моделирования и проигрывания деловых игр, участники смогли почувствовать себя в роли наставника для новичка.

Безусловно, проведенный вместе тренинговый день был ярким событием для Менеджеров команд нашего региона, каждый из нас подпитался новой информацией, позитивными эмоциями и с удовольствием поделился опытом и своими «фишками» в работе с клиентами.

Я верю, что такая увлекательная, насыщенная и, несомненно, эффективная форма обучения, как тренинг, станет регулярной в нашей Компании, будет повышать профессионализм наших сотрудников, что отразится и на высоких показателях каждого РО, и на лояльности наших Клиентов к Компании в целом.



НАЗНАЧЕНИЯ МЕСЯЦА



Неля Карпенко, Бизнес-тренер Северной Зоны

бота, чтобы туда хотелось приходить и не хотелось уходить?

Идеальная работа, для меня, это та, которая:

- а) достойно оплачивается;
- б) где работает коллектив единомышленников;
- в) позволяет развиваться.

Как сделать, чтобы люди услышали, поняли и запомнили то, чему Вы их обучаете?

Для того, чтобы люди услышали и прислушались к моим словам, я показываю им их выгоду от этого.

Какие Ваши качества помогают Вам в работе?

В работе мне помогают такие мои качества, как нацеленность на результат, умение расставлять приоритеты и ответственность. Ответственность не только за своевременно высланные отчеты, но и за принятые решения, за людей, с которыми работаю, за то, чтобы оправдать ожидания тех, кто в меня поверил.

Что Вас мотивирует?

Как бы меркантильно это ни звучало, но мотивирует меня, прежде всего, материальная сторона. У меня есть свои планы на жизнь, хочу их реализовать.

Представьте, что Вы выиграли огромную сумму денег, на что Вы ее потратите?

Часть денег потратила бы на благотворительность, помогла бы детям-сиротам, себе купила бы что-нибудь приятное, например, шубку, а оставшуюся, большую часть, вложила бы в образование и развитие своих детей. Дети — это же наши долгосрочные инвестиции. А еще, маму бы отправила отдохнуть в какую-нибудь экзотическую страну.

Продолжите предложение: «Изи Кредит, компания, которая...»

Изи Кредит — компания, которая предоставляет возможность реализоваться каждому своему сотруднику.

Как отдыхаете? Чем занимаетесь в свободное время?

Отдыхать люблю у моря. Свободное время провожу с семьей. Поскольку оно бывает редко, то провожу его качественно: мы всей семьей играем в футбол, катаемся на роликах, отдыхаем на природе.

Ваша мечта?

Мечтаю усыновить ребенка. Хочу дать хотя бы 1му человеку шанс в жизни.

Цели в жизни?

Цели в жизни, врят ли будут кому-то интересны, т.к. они материальны.

Секрет успеха от вас?

Успех - это сумма небольших усилий, повторяющихся изо дня в день.

Расскажите о себе?

Закончила КНУКиИ, факультет «Менеджмент и бизнес», специальность PR-менеджер. Работала Региональным менеджером в компании AVON, а после - менеджером по продажам в дистрибуционных компаниях. 31 января 2014 г. пришла на позицию РМ в РО Котоп, филиал № 26. Уже апреле 2014 г. мой офис занял 3 место среди офисов в Украине с показателем по сбору 114% и по продажам 93%, чем, собственно, и горжусь. С июня 2014 года перешла на должность бизнес-тренера Северной Зоны.

А похвастаться могу тем, что я — мама 2х замечательных детей.

Какой должна быть идеальная ра-

Турнир по пляжному волейболу в Днепропетровске

Когда человек первый, то он первый во всем! Именно эту аксиому с легкостью подтвердили коллеги-руководители региона Центр-Восток, став командой-победителем в соревнованиях по волейболу, где принимали участие 10 команд.

И интересен тот факт, что команда наших руководителей попала на соревнование почти случайно, когда после собрания поступило предложение присоединиться к игре в волейбол. Судья на соревновании тут же спросил у наших ребят название команды, и как давно они играют вместе. Название было выдано сразу же — «Изи Кредит», а вот то, что команда была сфор-

мирована ровно три минуты назад говорить не стали.

Присоединившись к соревнованиям, наша команда в составе: ЗМ Владимир Юрчик, СБ Богдан Шпак, РМ Валентин Мартынюк и РМ Сергей Юрис с большим отрывом от соперников выиграла первую игру. Затем вторую. Затем третью... из девяти проведенных игр — восемь побед были наши! Команда «Изи Кредит» настолько уверенно шла вперед, что под конец нам стали аплодировать и скандировать наше название даже группы поддержки других команд!

После яркой победы было вручение

медалей под громкие овации и одобрительные возгласы зрителей. В завершении наша команда очень красиво исполнила Гимн Украины. Вот так лидеры становятся первыми и в работе, и в спорте, и в жизни.



Акція «Любимый клиент»

С 1 августа 2014 года по 31 декабря 2014 года мы проводим акцию для постоянных клиентов, вовремя и без просрочек закрывших кредит.

Ежемесячно мы разыгрываем 3 подарочных сертификата в супермаркет "Сільпо" по 500 грн. Цель данной акции — улучшить сборы, повысить лояльность наших клиентов, увеличить количество вернувшихся клиентов.

В каждый договор необходимо будет вкладывать флаер с анонсированием данной акции и информировать клиентов, что если они будут без просрочек и вовремя платить по кредиту — у них есть шанс получить подарочный сертификат на 500 грн.



Победители акции для новых клиентов в июле

Лето - время отпуска, моря, солнца и приятных неожиданностей. Но на отпуск часто требуется денег больше, чем планировалось. Мы всегда готовы помочь своим клиентам хорошо отдохнуть и дарим подарки, чтобы сделать отдых наиболее приятным.

С 1 июня до 31 августа 2014 года во всех офисах компании iCredit проходит летняя акция «Выбирай лето с iCredit — получай подарки!». За июль в подарок получают надувные матрасы такие наши клиенты:



Офис	Клиент
Akademgorodok	Майя Вікторівна Слюсарчук
Belaya Tserkov	Марина Анатоліївна Денисенко
Berdichev	Зінаїда Петрівна Климчук
Brovary	Галина Петрівна Шевчук
Chernigev	Марія Олексіївна Кізюн
Chernigiv Desnyanskiy	Зінаїда Олексіївна Ковальчук
Chernivci	Людмила Дмитрівна Дутчак
Darnitsa	Олена Іванівна Дяченко
Dnepropetrovsk	Валентина Анатоліївна Поліщук
Dnepropetrovsk 2	Людмила Вікторівна Колотіліна
Dnepropetrovsk 3	Сослан Енрікович Бекоєв
Dniprodzerzhynsk	Галина Дмитрівна Гонзенко
Harkovski masiv	Марія Іванівна Тернова
Hmel'nitskii Proskurov	Віктор Васильович П'яніщук
Kamenets-Podilskiy	Ніна Яківна Стаднік
Kiev 1	Світлана Дмитрівна Герасименко
Kiev 3	Анатолій Анатолійович Сад
Kirovograd	Зінаїда Григорівна Вишневецька
Kryvyi Rih 3	Олександр Анатолійович Лановський
Kyryansk	Ольга Дмитрівна Ляшенко
Lozova	Тетяна Михайлівна Садовнича
Lubny	Анатолій Олександрович Верпета
Lutsk	Валентина Євгенівна Зайчук
Lvov 3	Орест Петрович Бобків
Nikopol	Григорій Петрович Суслів
Obolon	Наталія Василівна Печко
Odessa 1	Ірина Сергіївна Федорчак
Odessa 2	Артур Максимович Погосян
Odessa 3	Володимир Михайлович Калініченко
Oleksandriya	Наталія Миколаївна Дудіна
Rivne	Ірина Володимирівна Шевчук
Shostka	Світлана Андріївна Романенко
Sumy	Юрій Вікторович Гончаренко
Sumy Kovpakovsk	Олександр Сергійович Кобицев
Svetoshtenskii	Роман Костянтинович Терещук
Ternopil	Іван Якович Чебанов
Troeshtina	Олімпія Павлівна Калашнікова
Vinitza	Володимир Меркурійович Миронюк
Vinitza Leninskii	Олена Пилипівна Ткачева
Zhovti Vody	Ніна Григорівна Ліскевич
Zhtomir	Ліана Вікторівна Луценко
Hmel'nitskii	Марія Сергіївна Гайдей
Ivano-Frankivsk	Віталій Олексійович Іванчук
Kiev	Володимир Дмитрович Італльянцев
Konotop	Наталія Григорівна Золотарьова
Lvov	Андрій Юрійович Скишляк
Nijin	Максим Вячеславович Женило
Pavlograd	Світлана Петрівна Яцюк
Uman	Андрій Сергійович Федчук

Знакомимся с РО: Винница

Компания iCredit начала свою деятельность в г. Винница с 01.09.2010 года. За 4 года работы в г. Винница открыто 2 офиса: Винница и Винница-Ленинский.

Наше отделение работает с 01 октября 2012 года. На данный момент в нашем офисе работает Региональный Менеджер, 2 менеджера команды и 10 кредитных консультантов.

У нас дружный коллектив, все работаем на выполнение поставленных целей. За время работы привыкли и работать и отдыхать вместе, праздновать какие-то важные для сотрудников события. Часто устраиваем выходы на природу, так как активный отдых сплачивает коллектив лучше всего, что очень важно в нашей работе. В нашем коллективе есть кредитные консультанты, которые работают в компании более 2-х лет.

Региональный менеджер Лавриненко Андрей Сергеевич



- Закончил Тернопольскую академию. До работы в iCredit работал торговым представителем. Свою карьеру в iCredit начал с декабря на должности кредитного консультанта, поэтому как никто знаю, как нужно работать и выполнять поставленные цели, после чего был переведён на должность менеджера команды. Показав хорошие результаты работы, при разделении офисов в 2012 году мне

предложили должность Регионального менеджера. Люблю активный отдых на природе, играть в волейбол, теннис. Самая большая ценность для меня — это семья.

Менеджер Команды Буряк Екатерина Васильевна



В iCredit работает с первого дня открытия компании в г. Винница. Свою карьеру начинала с должности кредитного консультанта, в августе

2011 года была лучшим кредитным консультантом Украины, за что получила путёвку на отдых в Болгарию. При разделении офисов в 2012 году перешла на должность администратора офиса. С июня 2014 года переведена на должность менеджера команды. Увлекается рисованием, фото, волейболом.

Менеджер Команды Савельев Сергей Николаевич



В iCredit работает с октября 2013 года. Сам он родом с Херсона, в Винницу его привела вторая половинка с которой он познакомился на горячих пляжах Херсона. Пришел он на должность коллектора, за короткий срок был переведен на должность менеджера команды. Сам он добрый, порядочный и отзывчивый человек. В свободное время занимается спортом и уделяет время семье.



Дольше всех среди кредитных консультантов у нас работают **Вера Михайловна Французова** и **Алена Васильевна Швец**. Они ра-

ботают в компании около двух лет, на их пути были и взлеты и падения, но они поднимались и смело шли вперед. До нашей компании работали в рекламном агентстве и навыки, которые они там получили — они активно используют для продвижения кредитных продуктов iCredit.

А также у нас множество молодых кредитных консультантов, у которых эта работа является первой, и несмотря на все трудности, стоящие перед ними, они их преодолевают с высоко поднятой головой, приобретая большой жизненный опыт.



Офисные питомцы iCredit



В Павлограде возле нашего офиса стали часто замечать пса. Он радостно встречал наших сотрудников и с тоской провожал вечером домой. Спустя месяц его уже знали все сотрудники, приносили из дома гостинцы и обучали нехитрым командам. Шутили, что теперь офис всегда под охраной, а должников с собакой найти — раз плюнуть.



И хотя зима была не очень холодной, все же забота и ответственность наших сотрудников проявила себя. У питомца обновился гардероб и появилась теплая жилетка. Именная и эксклюзивная.

Жилетка так полюбилась псу, что он часто носит ее и летом, воспринимая как униформу и причастность к iCredit

Пишите нам свои предложения и заметки на адрес marketing@icredit.ua и мы с радостью напишем о том, что Вас волнует, и чем Вы гордитесь!

iCredit

0 800 601 810

звонки с городских телефонов в Украине бесплатны

г. Киев, Оболонская Набережная, 15, корп.4

www.icredit.ua